الوساطة لتسوية النزاعات

بين النظرية والتطبيق

تأليف

على محمود الرشدان

ماجستير قانون تجاري جامعة لندن



المقدمت

لما كان القضاء العام هو الملاذ الذي تحيطه الدولة بضمانات تكفل تحقيق العدالة وتوفره للأفراد من أجل الحصول على حقوقهم عند نشوء النزاعات بينهم، ولما كانت الدعوى هي الوسيلة لحماية هذه الحقوق، أصبح اللجوء إلى القضاء في العصر الحديث أمراً غير محبب نظراً لكون إجراءات التقاضي التقليدية مكلفة وتتسم بالتعقيد وتطيل أمد التقاضي وتؤدي إلى ازدياد وتراكم أعداد الدعاوى المنظورة أمام المحاكم مما يترتب عليه بطء النظر فيها، حيث أن هذا الأمر لم يعد يتناسب مع التطور الهائل بعالم التجارة والتقدم الحاصل في سهولة وسرعة الاتصالات وتزايد العقود المدنية والمبادلات التجارية في العقود القليلة المنصرمة وانعكاس ذلك على تطور العلاقات التي تربط الأفراد ببعضهم البعض وخاصة عقود التجارة الدولية وتقلب أسعار العملات واختلال التوازن النقدي والتي تجاوزت الحدود الجغرافية للدولة.

ولذلك ظهرت الحاجة إلى إيجاد وسائل تُسْتخدم لحل تلك النزاعات الناشئة عن تلك العلاقات خارج نطاق المحاكم والهيئات القضائية الرسمية لتكون بديلة عن عملية التقاضي وتؤدي نفس المهمة في تحقيق العدالة وحل النزاعات بصورة تتماشى مع روح هذا العصر.

ومن هذا المنطلق اتجهت غالبية دول العالم المتقدمة والنامية إلى تبني مجموعة من الوسائل البديلة عن القضاء التقليدي تقطع المنازعة وتحد من الخصومة بأقصر الطرق وأسرعها وأكثرها إيجابية وأقلها تكلفة وأكثرها سرية بحيث تحافظ على مصالح الأطراف المتنازعة القائمة والمستقبلية وبصورة



فهرس المحتويات

٧.,	المقدمة
۱۳	المبحث الأول: الوسائل البديلة لحل النزاعات
۱۳	أولاً: ماهية الوسائل البديلة لحل النزاعات
١٤	ثانياً: أنواع الوسائل البديلة لحل النزاعات
10	أو لاً: التفاوض Negotiation
١٦	ثانياً: التوفيق Conciliation
۱۷	ثالثاً: التقييم الحيادي المبكر Early Neutral Evaluation ثالثاً: التقييم الحيادي المبكر
۱۷	رابعاً: المحكمة المصغرة Mini Trial
۱۸	خامساً: حل النزاع بواسطة شخص ثالث Adjudication
۱۹	سادساً: استئجار القاضي أو التقاضي الخاص
۲.	سابعاً: الاحتكام إلى الخبير Expert Determination
۲۱	ثامناً: التحكيم Arbitration
۲۲	تاسعاً: التحكيم وفقاً لآخر عرض Final-Offer Arbitration
۲۲	عاشراً: الوساطة Mediation
74	أحد عشر: وساطة ميتشغان أو المطرقة المخملية
۲ ٤	إثنا عشر: وساطة - تحكيم Med - Arb
۲٥	ثلاثة عشر: تحكيم - وساطة Arb - Med
۲٥	أربعة عشر: حل النزاعات إلكترونياً Online Dispute Resolution
۲۸	ثالثاً: مصادر الوسائل البديلة لحل النزاعات Sources of ADR Methods
۲۸	أو لاً: التشريعات الوطنية National Legislation

۳.	ثانياً: قواعد المؤسسات الدولية والاتفاقيات الدولية
٣ ٤	ثالثاً: الاتفاقات الخاصة Private Agreements
٣٦	رابعاً: مميزات الوسائل البديلة لحل النزاعات Qualities of ADR Methods
٣٦	الميزة الأولى: استقلالية الأطراف Party Autonomy
٣٨	الميزة الثانية: المرونة Flexibility
٤٠	الميزة الثالثة: السرية Confidentiality
٤٣	المبحث الثاني: الوساطة لتسوية النزاعات المدنية
٤٥	أولاً: التعريف بالوساطة في النظام القانوني
٤٥	تعريف الوساطة في اللغة
٤٥	تعريف الوساطة في الاصطلاح القانوني
٤٧	ثانياً: مقارنة الوساطة مع غيرها من وسائل حل النزاعات
٤٨	أو لاً: الوساطة والتقاضي Mediation and Litigation
٥٢	ثانياً: الوساطة والتحكيم Mediation and Arbitration
٥٧	ثالثاً: خصائص الوساطة Characteristics of Mediation ثالثاً:
٥٨	الخاصية الأولى: تخفيف العبء عن القضاء
09	الخاصية الثانية: عدم المساس باستقلالية القضاء
٦.	الخاصية الثالثة: المرونة والحرية
٦١	الخاصية الرابعة: قصر أمد النزاع وسرعة التنفيذ
77	الخاصية الخامسة: السرية والخصوصية
٦٣	الخاصية السادسة: المحافظة على العلاقة الودية القائمة بين الأطراف
٦٤	الخاصية السابعة: تجنب المخاطرة
٦٥	الخاصة الثامنة: وحدودية التكاليف

المتطلب الأول: أن يتمتع الوسيط بالأهلية القانونية Legal Capacity ... Legal Capacity

الوساطة لتسوية النزاعات المنزاعات ال

المتطلب الثاني: أن يكون الوسيط شخصاً طبيعياً Natural Person ٨٩
المتطلب الثالث: أن يتمتع الوسيط بالحياد والاستقلال ٩٠
المتطلب الرابع: أن يقبل الوسيط مهمة الوساطة
المتطلب الخامس: أن يتمتع الوسيط بالكفاءة للوساطة Competency Competency
المتطلب السادس: أن يتمتع الوسيط بمهارات الوساطة Mediation Skills ٩٣ .
المتطلب السابع: أن يفي بالمعايير الدولية الخاصة بمهنة الوسطاء ٩٤
المتطلب الثامن: أن تتوافر صفات خاصة بالوسيط ٩٥
تاسعاً: الحياد في عملية الوساطة Neutrality in Mediation
مدى تدخل الوسيط المحايد في عملية الوساطة
أولاً: الوسيط المحايد يتدخل من أجل السيطرة
ثانياً: الوسيط المحايد لا تربطه أي علاقة مع أطراف النزاع ١٠١
ثالثاً: الوسيط المحايد يجب أن لا يحاول تغيير
توازن القوى الظاهري بين الأطراف
رابعاً: الوسيط المحايد يعامل أطراف النزاع بالتساوي
خامساً: الوسيط المحايد ليس له مصلحة
في النتيجة المحتملة لعملية الوساطة
سادساً: الوسيط المحايد لا يبدي للأطراف رأيه الشخصي حول النزاع . ١٠٧
عاشراً: عملية الوساطة The Mediation Process
المرحلة الأولى: الاتفاق على الوساطة Agreement to Mediation المرحلة الأولى:
المرحلة الثانية: إحالة النزاع إلى الوساطة
المرحلة الثالثة: التحضير لعقد جلسات الوساطة Preparations
المرحلة الرابعة: جلسات التفاوض Negotiation Sessions

الوساطة لتسوية النزاعات — الوساطة لتسوية النزاعات —
- <u></u> -
المصادر والمراجع العربية
المصادر والمراجع الأجنبية
الملاحق
أولاً: نماذج الوساطة
ثانياً: قانون الوساطة لتسوية النزاعات المدنية رقم (١٢) لسنة ٢١٤ ٢٠٤
ثالثاً: قانون الوساطة رقم ٥٨ - ٩٠ تاريخ ٢٥ فبراير لسنة ٢٠٠٨
رابعاً: قانون المسطرة المدنية المغربي
خامساً: International Chamber of Commerce
سادساً: London Court of International Arbitration
سابعاً: World Intellectual Property Organization سابعاً:
المؤلف في سطور
فهرس المحتويات

